

Panasonic Belgium (www.panasonic.be), filiale de Panasonic marketing Europe GmbH, est la filiale de vente en Belgique et au Luxembourg de Panasonic Marketing Europe. Panasonic Belgium distribue principalement des produits consumer et professionnels tel que télévision plasma et LCD, audio, hi-fi, appareils photos et caméras numériques, électroménager, fax, projecteurs LCD, toughbooks, centrales téléphoniques,... La société fait parti de Panasonic Corporation, leader mondial sur le marché de l'électronique. La filiale belge réalise un chiffre d'affaires de près de 95 millions d'euros, et compte environ 55 collaborateurs.

Pour le marché grand public (consumer), Panasonic Belgium est aujourd'hui à la recherche d'un(e) (h/f) :

Promoteur de(s) ventes *Bruxelles, Brabant-Wallon, Hainaut*

Votre fonction:

- Vous êtes en charge du portefeuille clients sur votre région, pour la gamme de produits Consumer Electronics (Viera, Lumix, DVD, Camcorder, Audio, electro,...).
- Grace à votre approche professionnelle et orienté client vous établissez une relation de confiance avec vos clients et vous les assistez afin de réaliser un rendement optimal. A cet effet, vous procurez de l'information et de l'explication sur la gamme de produits, sur les actions promotionnelles, les caractéristiques techniques, les arguments de vente, etc.
- Habile négociateur, vous défendez les actions promotionnelles et visez l'optimisation de la visibilité de Panasonic dans les différents points de vente de votre région. Vous veillez également à la mise en avant de la marque par une disposition correcte des rayons.
- Vous vous assurez de la bonne exécution auprès des responsables de magasins et le personnel des conditions de collaboration préalablement négociées.
- Vous informez Panasonic des évolutions sur le terrain, sur le marché, la concurrence, les produits,...
- Enfin, vous pouvez vous appuyer sur vos capacités d'analyse afin de détecter les opportunités, de faire les recommandations nécessaires et d'optimiser votre secteur.

Votre profil:

- Vous pouvez vous prévaloir d'une première expérience commerciale externe dans un environnement F1-F2 et vous avez une bonne connaissance de la distribution. Vous avez déjà travaillé avec Mediamarkt dans le passé.
- Vous êtes analytique et vous gérez votre administration de façon indépendante.
- Vous êtes un communicateur-né, avez des affinités commerciales et d'excellentes capacités de présentation.
- Vous êtes passionné par les produits électroniques et vous suivez les nouvelles tendances dans ce secteur.
- Vous êtes francophone, la connaissance du néerlandais est une plus-value.

Notre offre:

- Une fonction passionnante et indépendante dans un groupe international jouissant d'une importante notoriété.
- Des produits et technologies qualitatives et innovantes.
- La possibilité de participer activement au développement des activités.
- Un package salarial attractif ainsi que des avantages extra-légaux.